



Hier können Sie
mehr über das
Unternehmen
erfahren

simcon
SUPPLYING SOLUTIONS

Die Simcon kunststofftechnische Software GmbH ist seit 30 Jahren ein international agierendes High-Tech Unternehmen. Simcon entwickelt und vertreibt weltweit einzigartige Simulations- und Optimierungs-Software für Kunststoffspritzgießartikel und -Werkzeuge. Unsere Kunden kommen vor allem aus den Bereichen Automobil, Medizin und Elektronik.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

SOFTWARE-VERKÄUFER/IN B2B VERTRIEBSGEBIET BAYERN IM AUSSENDIENST IN VOLLZEIT ZUR VERSTÄRKUNG UNSERES TEAMS.

Du bist ein klassischer Vertriebs-Hunter und das Verkaufen fließt dir geradezu durch die Adern? Ein gemütlicher Büro-Job langweilt Dich zu Tode, denn du liebst es, unterwegs zu sein? Dann haben wir die perfekte Aufgabe für dich:

- Du verkaufst unsere High-End Software an unterschiedliche Branchen - vom KMU bis zum Konzern
- Du bearbeitest das Gebiet Bayern und akquirierst Neukunden
- Du bist viel vor Ort bei potenziellen Kunden - oft im Team mit einem Pre-Sales Ingenieur
- Du bist Netzwerker und schaffst Dir in der Branche einen Namen

Dein Profil:

- Du bist Verkaufsprofi und magst das Jagen
- Du hast viel Energie, große Ausdauer und bist gern unterwegs
- Du bist kommunikativ und der direkte Kundenkontakt liegt dir sehr, persönlich und telefonisch
- Du arbeitest gern selbstständig und auch im Team
- Du hast idealerweise Verkaufserfahrung im technischen Bereich

Wir bieten Dir:

- Ein hochmotiviertes Sales-Team und ein sehr dynamisches Umfeld
- Ein monatliches Fixgehalt und eine großzügige Provision
- Einen Dienstwagen
- Viel Flexibilität & ein lockeres Betriebsklima
- Kurze Entscheidungswege

Klingt interessant?

Dann bewirb Dich mit Deinen vollständigen Unterlagen (Lebenslauf & (Arbeits-) Zeugnisse) inkl. Deinem Gehaltswunsch per E-Mail unter jobs@simcon-worldwide.com. Bei Rückfragen steht Dir Ines Filz gerne unter 0173/ 396 23 01 zur Verfügung.

